

Program zakupu produktów

Zyskaj rabat na produkty D-Link (odsprzedaż jest niedozwolona)

Partnerzy otrzymują do 50% rabatu od ceny katalogowej dla dwóch sztuk danego urządzenia z portfolio D-Link w okresie 12 miesięcy.

Cztery korzyści z uczestnictwa w programie:



Zniżka od ceny katalogowej, która znacznie pomniejsza koszty partnerskie związane ze sprzedażą i wdrażaniem rozwiązań.



Zakup jest realizowany bezpośrednio z magazynu wybranego dystrybutora, co oznacza dostępność i szybką dostawę produktów.

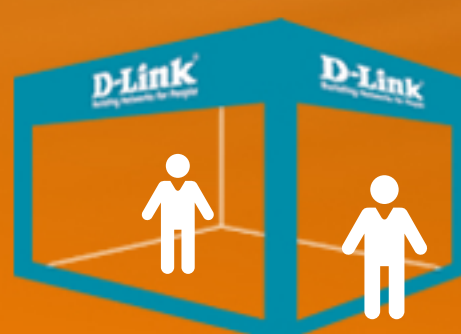


Niższe ceny za sprzęt i usługi zmniejszają koszty sprzedaży produktów i usług D-Link oraz umożliwiają Partnerom opracowywanie



Dostęp do sprzętu prezentacyjnego pozwala Partnerom zdobyć specjalistyczną wiedzę niezbędną do zrealizowania transakcji oraz zaspokojenia potrzeb klientów.

Produkty



celów
demonstracyjnych
podczas konferencji
lub targów



szkoleń



celów własnych



wsparcia
posprzedażowego

Partnerzy, którzy
dokonali zakupu
produktów demo,
mogą wykorzystać
je do:

Najczęściej zadawane pytania



Ile produktów może zamówić Partner?



Program demo ograniczony jest do zakupu dwóch sztuk każdego z modelu urządzenia w okresie 12 miesięcy.



Które urządzenia są dostępne w programie?



Wszystkie urządzenia D-Link dostępne są w programie zakupów produktów demo. Należy zwrócić uwagę na dostępność produktów w magazynie.



Jak otrzymam dostęp do produktów demo?



Wystarczy zarejestrować się w sekcji Programu zakupów produktów demonstracyjnych na portalu VIP+. Twój dystrybutor zostanie poinformowany o zamówieniu oraz o cenach.