

Acquisto di prodotti Demo

Ottieni sconti enormi sui prodotti D-Link non destinati alla rivendita

I Partner ricevono fino al 50% di sconto e possono acquistare fino a 2 unità per ogni prodotto D-Link, in un periodo di 12 mesi.

4 benefici da sapere sul programma...



Sconti elevati sul prezzo di listino, che riducono significativamente i costi associati allo sviluppo delle soluzioni



L'acquisto avviene direttamente dal distributore selezionato; la consegna avviene in base alla disponibilità del distributore.



I prezzi più bassi riducono l'investimento richiesto per vendere prodotti e servizi D-Link più efficientemente.



L'accesso ai prodotti Demo aiuta i Partner a sviluppare esperienza di prodotto, essenziale per chiudere deal e servire i bisogni del cliente

I prodotti



Dimostrazioni presso fiere e altri eventi



Uso interno

I partner che hanno acquistato prodotti demo, possono usarli per



Formazione alla forza



Supporto post-vendita per clienti

FAQs

- Quanti prodotti può ordinare un Partner?
- Le unità Demo acquistabili sono limitate a 2 per ogni prodotto, in un arco di tempo di 12 mesi. I prodotti demo devono essere tenuti per almeno 6 mesi prima di essere rivenduti.
- Quali prodotti D-Link sono disponibili per l'acquisto Demo?
- Tutti i prodotti D-Link sono disponibili sul Programma Demo. Tuttavia, la disponibilità di prodotti può variare da regione a regione: per favore verifica con il tuo commerciale D-Link locale.
- Come accedo al programma di acquisto Demo?
- Richiedi i prodotti Demo dal Portale VIP+ nella sezione dedicata. Il distributore che scegli ti invierà una quotazione ad hoc.